

DEVENIR ÉTUDIANT

*« L'excellence pour permettre
à chacun de rejoindre son idéal »*



LE BTS MCO

MANAGEMENT
COMMERCIAL
OPÉRATIONNEL



LA FORMATION

QUELQUES REPÈRES

- Statut étudiant dans le cadre du lycée
- Durée : 2 ans
- Année scolaire : divisée en 2 semestres
- Semaines de cours entre 32 et 35 h/semaine
- Contrôles en Cours de Formation (CCF)
- Stages
- Examen final national

LIEUX DE STAGES

- Entreprises commerciales ou industrielles
- Collectivités territoriales
- Associations, agences, start up...



St Louis - La Paix
COLLÈGE & LYCÉES



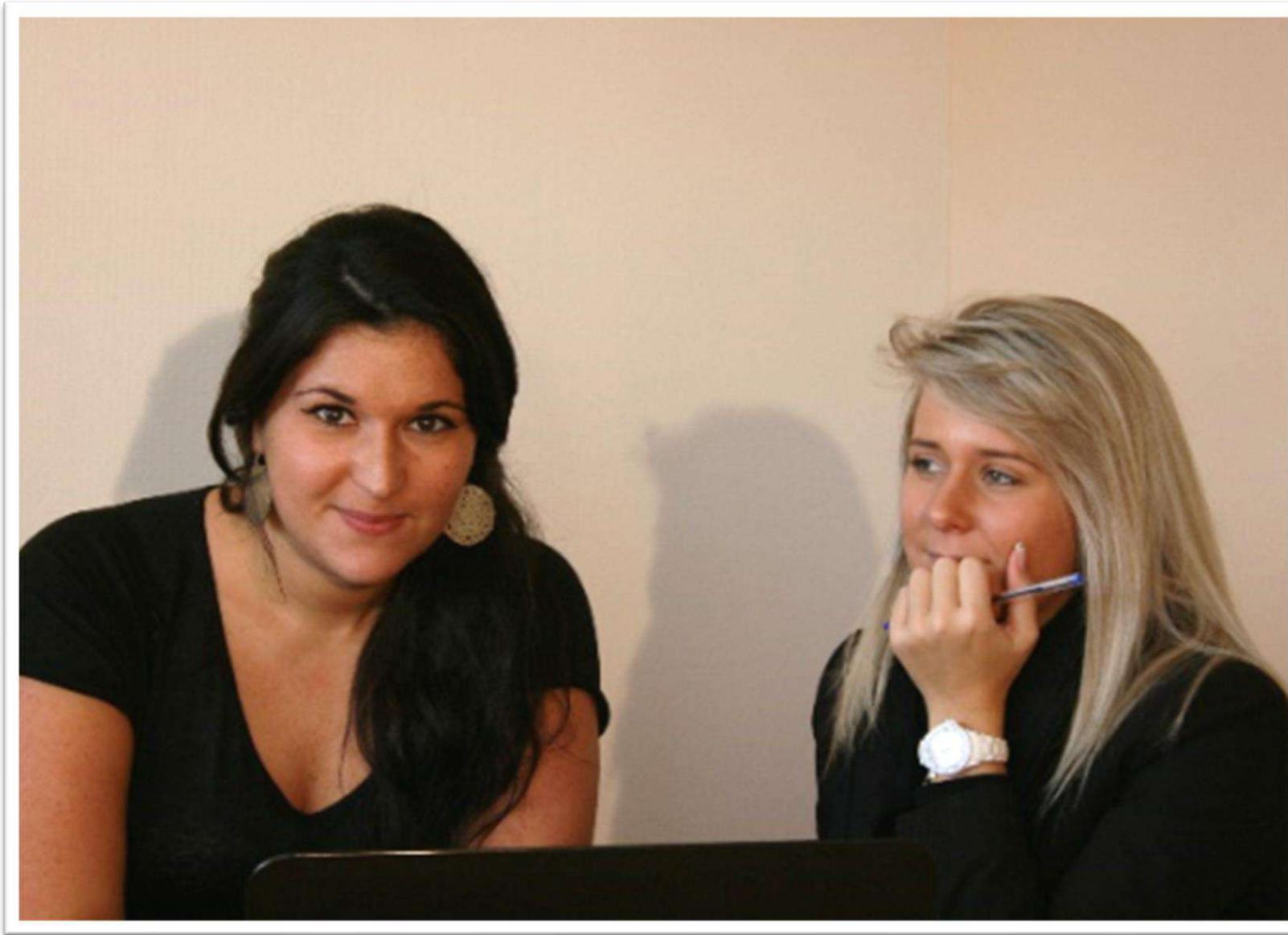
LES POINTS FORTS

- Un diplôme qualifiant reconnu par la profession
- Après un baccalauréat professionnel avec mention, technologique et général pour les lycéens qui ne veulent pas entrer tout de suite à l'université
- Encadrement et suivi pédagogique
- Acquisitions de compétences transférables en milieu professionnel
- Enseignements en TD (1/2 classe) dans les matières de spécialité et les langues vivantes



LE PROFIL DES ÉTUDIANTS

- Intérêt pour les nouvelles technologies
- Esprit d'analyse et de synthèse
- Travail en équipe
- Curiosité et rigueur



CRITÈRES D'ADMISSION



- Être titulaire d'un baccalauréat professionnel avec mention, technologique et général pour les lycéens qui ne veulent pas entrer tout de suite à l'université
- Avoir de bonnes appréciations sur ses bulletins scolaires de 1ère et de terminale
- Avoir un projet professionnel

BTS MCO Management Commercial Opérationnel

POURSUITE D'ÉTUDES EN L3

- Poursuite d'études en initial ou alternance
 - Université
 - Licence, Master
 - Licence professionnelle
 - Écoles spécialisées
- www.letudiant.fr
- ou sur [le site de Notre Dame de la Paix](#)
- Bachelor pour un titre RNCP

MISSIONS

- Développer la relation client
- Animer et dynamiser l'offre commerciale
- Assurer la gestion opérationnelle
- Manager l'équipe commerciale



St Louis - La Paix
COLLÈGE & LYCÉES



HORAIRES EN BTS MCO

	1 ^{ère} année		2 ^{ème} année	
	28 h		28 h	
	cours	TD	cours	TD
Développement de la relation client et vente conseil	2 h	4h	2h	3h
Animation et dynamisation de l'offre commerciale	3h	2h	3h	3h
Gestion opérationnelle	2h	2h	2h	2h
Management de l'équipe commerciale	2h	2h	2h	2h
Culture générale et expression	1h	1h	1h	1h
Langue vivante étrangère	1h	2h	1h	2h
Culture économique, juridique et managériale	4h	-	4h	-

HORAIRES FACULTATIFS

	1 ^{ère} année	2 ^{ème} année
Modules de formation facultatifs		
Langue vivante étrangère 2	2 h	2 h
Entrepreneuriat	2 h	2 h
Parcours de professionnalisation à l'étranger	2 h	2h
Engagement citoyen		

STAGES

- Missions professionnelles préparatoires
10 demi-journées par année scolaire
- Immersion totale en entreprise **16 semaines**
réparties sur les deux années

Le stage en milieu professionnel peut se dérouler partiellement ou totalement à l'étranger



RÈGLEMENT D'EXAMEN

Épreuves	Coef	Forme	Durée
E1 Culture générale et expression	3	écrite	4h
E2 Communication en Langue vivante étrangère	3		
E21 Compréhension de l'écrit et expression écrite	1,5	CCF	2h
E22 Compréhension de l'oral, production orale en continu et en interaction	1,5	écrite	20 min
E3 Culture économique, juridique et managériale	3	écrite	4h
E4 Développement de la relation client et vente conseil et animation de l'offre commerciale	6		
E41 Développement de la relation client et vente conseil	3	CCF	
E42 Animation, dynamisation de l'offre commerciale	3	CCF	
E5 Gestion opérationnelle	3	écrite	3h
E6 Management de l'équipe commerciale	3	CCF	
EF1: Communication en langue vivante 2 EF2: Parcours de professionnalisation à l'étranger EF3: Entrepreneuriat DF4 Engagement citoyen	Pts > 10	oral	20 min+ 20 min de préparation

DÉBOUCHÉS DÈS L'OBTENTION DU BTS

- Conseiller de vente et de services
- Conseiller e-commerce
- Second de rayon
- Chargé de clientèle, chargé du service client
- Manager adjoint, manager d'une unité commerciale



DÉBOUCHÉS AVEC EXPÉRIENCE

- Chef des ventes, chef de rayon
- Responsable e-commerce, responsable drive
- Manager de rayon, manager de secteur
- Manager d'une unité commerciale





LE BTS MCO

MANAGEMENT
COMMERCIAL
OPÉRATIONNEL



L'INTERNAT



Accueil sur le site du lycée
Notre Dame de La Paix,
ouvert du dimanche soir 19h30 au vendredi

SALON INFOSUP'

SAMEDI 15 JANVIER (9H - 17H)
Parc des expositions, Halle Safire à Pontivy

EN VIRTUEL DÈS LE 3 JANVIER



LE SALON
DE L'ENSEIGNEMENT SUPÉRIEUR
DU MORBIHAN **2022**

Samedi 15 janvier
—
9H - 17H

PARC DES EXPOSITIONS
HALLE SAFIRE
PONTIVY



Création graphique : www.men-ateliers-creative.com



Dès le 3 janvier
Téléchargez l'application
ou lancez la Web App
imagina.io/infosup-bretagne-sud



www.infosupbretagnesud.fr



PORTES OUVERTES

- **PÔLE D'ENSEIGNEMENT SUPÉRIEUR :**
VENDREDI 28 JANVIER (16H30 - 19H)

- **GROUPE SCOLAIRE SAINT-LOUIS LA PAIX**

Lycée Saint-Louis

Lycée d'Enseignement Général et Technologique

Lycée Notre Dame de la Paix

Lycée Professionnel et Pôle d'Enseignement Supérieur

VENDREDI 4 MARS (16H30 - 19H)

SAMEDI 5 MARS (9H - 13H)





**MERCI DE VOTRE
ATTENTION**



*« L'excellence pour permettre
à chacun de rejoindre son idéal »*